

# Cjeloživotno učenje



Dinka Juričić, Školska knjiga



# SUSAN KRUGER: PIRAMIDA USPJEŠNOGA UČENJA



Svi problemi s učenjem počinju kad netko okreće piramidu naopačke i počne graditi kuću od krova.



A grid of six colorful smiley faces with various expressions, set against a background of yellow and blue abstract shapes.

**Čovjek nije racionalno biće  
nego biće emocija.**

Loše odluke ne donosimo zato što smo glupi, nego zato što ih donosimo emocijama, a ne razumom.



**Osoba  
preplavljen  
emocijama ne  
vidi, ne čuje, ne  
razmišlja  
normalno...**

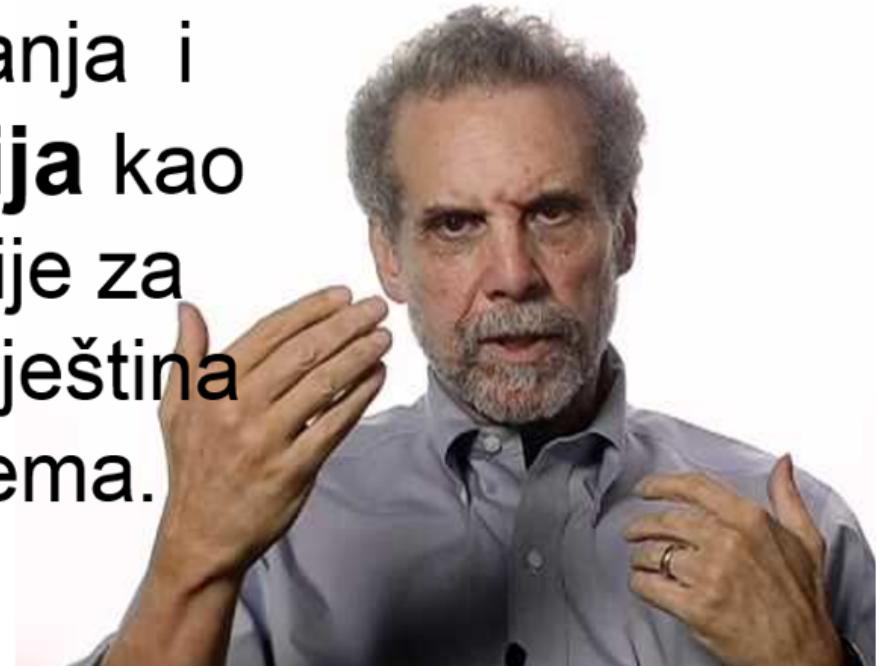
**Uzalud joj je bilo  
što objašnjavati  
i dokazivati.**



# DANIEL GOLEMAN

## EQ

Emocionalna inteligencija je sposobnost osjećanja, razumijevanja, izražavanja i primjene **snage emocija** kao temeljne ljudske energije za razvijanje sebe i svojih vještina te za rješavanje problema.







# 1. SAMOPOUZDANJE

počinje od naše slike o sebi.



A sliku o sebi polako oblikujemo prema rekacijama ljudi oko nas na ono što govorimo, radimo, jesmo...

Ako je ta slika loša, sabotiramo sami sebe kako bismo je potvrdili.

# GODI KELLER:



Ako dijete **ne pokazuje** dobar uspjeh na školskim ispitima, svaki novi test koji dobije u školi za njega je jedino stres, a poruka koju čuje jest **da nije dovoljno dobar i pametan.** Narušeno samopouzdanje gore je od loše ocjene. Loša ocjena ima smisla samo ako može motivirati učenika.

Carol Dweck, TED govor,

# Snaga riječi JOŠ



VS.



fiksni um,  
(nerazvijena EQ)

otvoreni um,  
(razvijena EQ)

# Signali NISKIH očekivanja



- ❖ rjeđe mu dajem priliku da odgovara
- ❖ vjerujem da ne zасlužuje bolje ocjene
- ❖ ne vjerujem da može
- ❖ zadajem mu neizazovne zadatke
- ❖ rjeđe ga pogledam ili mu se nasmiješim.



# Signali VISOKIH očekivanja

- ❖ Svatko to može, ako se dovoljno potrudi.
- ❖ Uvijek hvališ (ili kudiš) djelo, a ne čovjeka.
- ❖ Ostavljaš im slobodu odabira (očekuješ da preuzmu odgovornost).

## 2. KONTROLA EMOCIJA:

Onaj tko je naučio pobijediti sebe, pobjeđuje u svim ratovima.



Naučiti se nositi sa svojim negativnim emocijama i obuzdati ih kako bismo mogli donositi odluke visokga puta.

**MIHAİL LITVAK**, PSIHOLOŠKI AIKIDO

Ne znaš tko ti je najveći  
neprijatelj? Pogledaj u zrcalo.

Pobijediš li najgoreg neprijatelja  
- ostatali će se sami razbježati.



Bila sam umorna  
i nervozna jer  
sam imala puno  
posla i malo  
vremena, a jedan  
me uporni  
roditelj  
malteretirao.

prostor za hladjenje



Burno sam reagirala i  
svašta mu rekla.



Tužio i mene i školu  
Agenciji,  
poslao pisma novinama  
i napravio mi toliko  
neugodnosti da sam  
morala uzeti bolovanje.



**Mogu odabrati između dviju vrsta  
odluka:**



**Odluke niskoga  
puta:**

automatske,  
emocionalne,  
upravljane  
amigdalom.

**Ne razmišljam o  
posljedicama.**



**Odluke visokoga  
puta:**

promišljene,  
kognitivne  
reakcije,  
upravljane  
razmišljanjem.

**Razmišljam o  
posljedicama.**

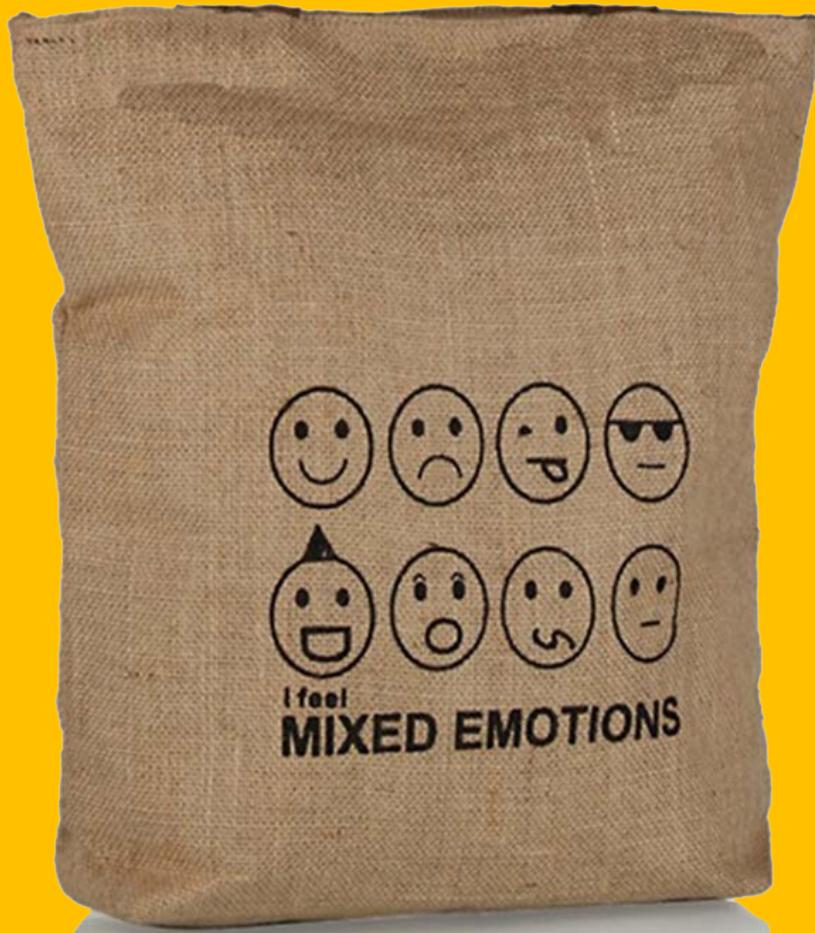
**Odabirem PRAGMAGTIČNO  
ponašanje:**



**ono koje će izazvati  
NAJMANJE ŠTETNIH POSLJEDICA.**

6.

## SOCIJALNA OSVIJEŠTENOST:



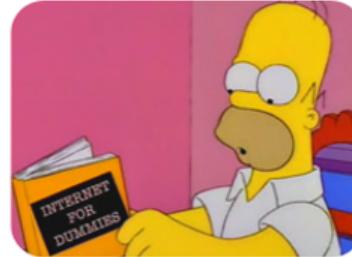
Počinje od toga da shvatimo da smo svi hodajuće vreće emocija, da smo neracionalni, da su naša ponašanja najčešće slika naših emocija, a ne našega razuma.



Emocije su zaraznije od gripe.  
Čime želim zaraziti ljude oko sebe?



# NIZAK EQ



agresivan	asertivan
sebičan	poticajan
ne zna slušati	topao
ne zna zahvaliti	entuzijastičan
zahтjevan	uvjerljiv
sitničav	strpljiv
čangrizav	stabilan
<b>NE UČI</b>	<b>UČI</b>
egoističan	zna slušati
sklon sukobima	zna što želi
sklon šefovanju	poduzetan
lako plane	optimističan



# VISOK EQ

# 1. IZAZOVI



nizak EQ:

Izbjegava ih,  
doživljava ih  
kao prepreke.

visok EQ:

Prihvata ih,  
doživljava ih  
kao šanse.



## 2. PROBLEMI



**nizak EQ:**

Odustaje,  
optužuje,  
smatra se  
žrtvom.



**visok EQ:**

Usmjeri se na  
traženje  
načina da ih  
riješi.

# 3. NAPORI



**nizak EQ:**

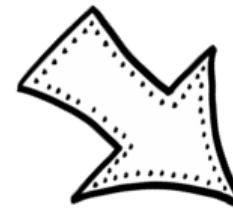
Ne vidi smisla  
u tome da se  
potrudi.



**visok EQ:**

Trudi se i  
veseli ga kad  
vidi da  
napreduje.

# 4. KRITIKA



**nizak EQ:**

Ljuti se i  
vrijedja kad  
čuje kritiku na  
svoj račun.



**visok EQ:**

Uči iz kritike i  
ne shvaća je  
kao nešto  
zlonamjerno.

# 5. TUĐI USPJEŠI



**nizak EQ:**

Zbog njih se  
osjeća  
ugroženo.

**visok EQ:**

Raduje se  
zajedno s  
uspješnima.





Ako ste po bilo čemu  
drukčiji, bolji, uspješniji od  
dugih, uvijek se nađe  
netko tko će se potruditi  
da zbog toga patite.

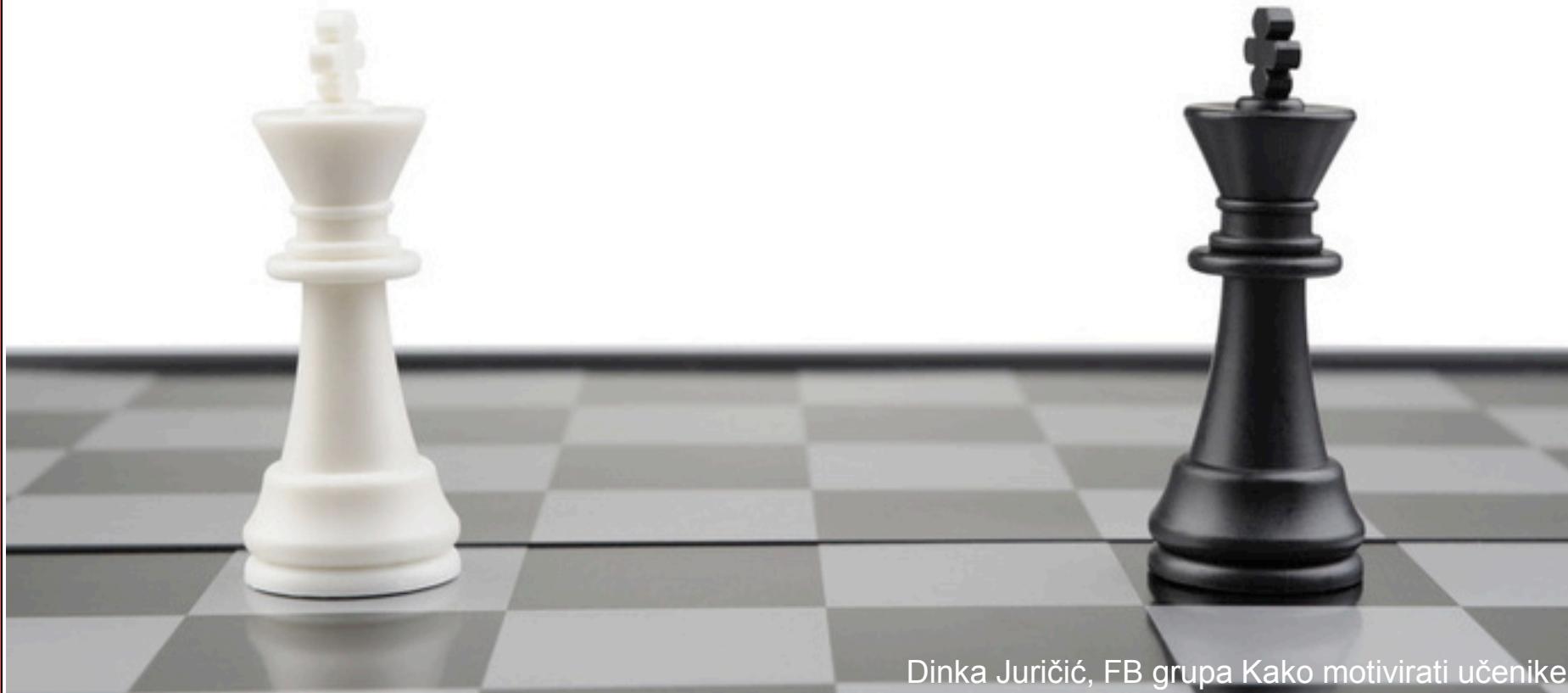
Gledajte na to ovako:

Taj zlostavljač vam  
zapravo svojim  
ponašanjem daje uvrnuti  
kompliment.

Zlostavljaju nas ljudi koji nisu nužno zločesti, samo imaju:

neriješene probleme sami sa sobom,  
nerazvijene socijalne vještine.

Vrlo često se provokacijom služe kao štitom.



# ZAJEDNIČKO IM JE:

- hrane se kaosom koji izazivaju oko sebe
- iznimno su manipulativni
- predvidivi su.



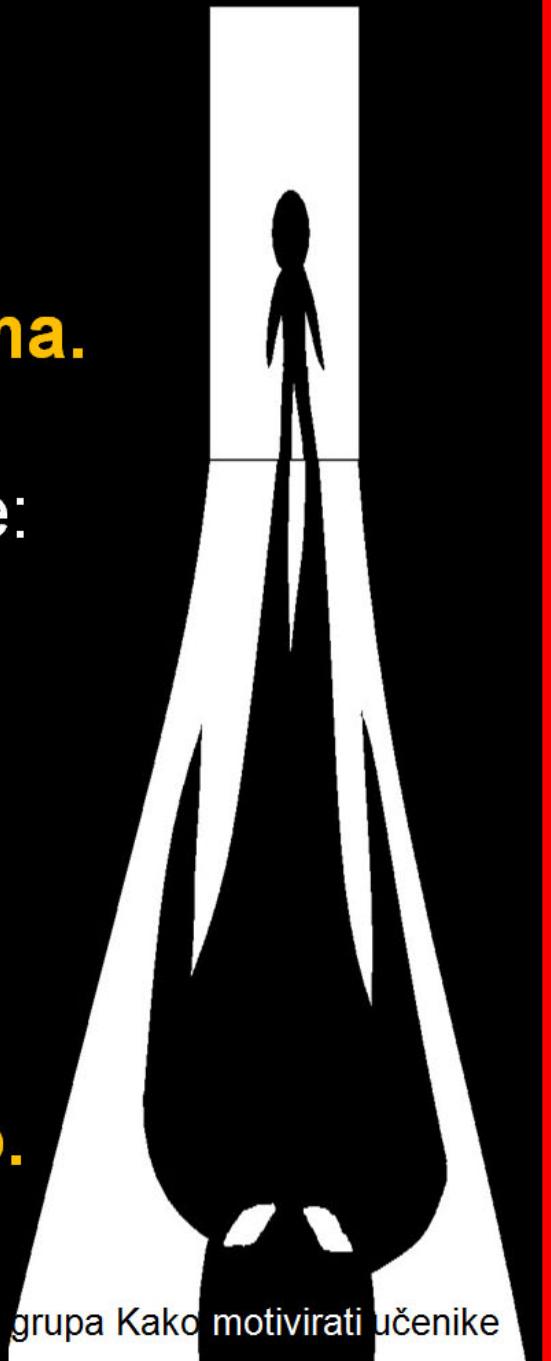
# NJIHOV CILJ:

**Žele da nama bude gore nego njima.**

Pokušavaju nas uvući u svoje drame:

svoje strahove i komplekse  
svoje krhko samopouzdanje  
svoje ljubomore, zavisti  
kreativne impotencije  
svoj disfunkcionalni život...

**Na nama je da im to ne dopustimo.**



# KAKO SE OBRANITI?

## 1. PROAKTIVNOŠĆU

**zlostavljači su predvidivi:  
ponavljaju svoja ponašanja.**

Unaprijed odluči kako će se postaviti kad napadnu, hoćeš li:

- a) trpjeti
- b) suprotstaviti se ili
- c) se odmaknuti, pobjeći.

**Ne nadaj se da će se zlostavljač popraviti jer uglavnom – neće.**

## 2. STAVOM

**Oni možda moraju zlostavljati, ali ti to ne moraš trpjjeti.**

1. Ništa što kažu ne shvaćaj osobno jer njihove riječi ne govore o tеби, nego о njima.
2. Ne dopusti da te njihova negativnost promijeni, navede da se bojiš ili da posumnjaš u sebe.

# 1. PROAKTIVNA STRATEGIJA OBRANE





**SVAĐI,  
NETOLERANCIJI,  
AGRESIVNOSTI.**

Za svaku je svađu  
potrebno dvoje.

Besmisleno se s njima  
upuštati u razgovor, oni  
ne žele rješenje  
problema nego ispušni  
ventil .

1. Ne dopusti im da ti se unesu u lice.

Odvratiti pogled od njih, odmaknuti se, okrenuti im se bočno ili stati paralelno njima, nikako ne sučelice.

2. Ako počnu govoriti, ne dopustiti im da te uvuku u razgovor.

Odšutjeti, okrenuti glavu, uhvatiti se mobitela, neverbalno im pokazati da ih ne slušamo. Utišati ton. Isključiti se.





# PRIGOVORIMA I KUKNJAVA VI.

Oni koji neprestano prigovaraju i žale se ovisnici su o svojoj ulozi žrtve.

Besmisleno je pokušati im pomoći.

Besmisleno ih je slušati.

**1. Ne dopusti im da počnu govoriti.**

**Ne, nemoj mi reći, danas nisam u stanju/ nemam vremena/ naprosto nisam raspoložena ... ponovno slušati o problemima koji te muče.**

**2. Ako počnu govoriti, ne dopustiti im da te uvuku u razgovor.**

**Odšutjeti, okrenuti glavu, uhvatiti se mobitela, neverbalno im pokazati da ih ne slušamo. Utišati ton. Isključiti se.**



LASKANJU I  
OGOVARANJU.

Najopasniji i  
najmanipulativniji  
trovači jer znaju odlično  
odglumiti prisnost i  
prijateljstvo s nama.

Kompliment primi i zahvali  
laskanje zahvali i odbij.

Onaj tko pred tobom  
ogovara druge, čim  
okreneš leđa pred drugima  
će ogovarati tebe.

## 1. Ne dopusti im da te zavedu.

Znam da sam najljepša, najpametnija i najsposobnija u svemiru. Ne možeš mi reći ništa novo.

## 2. Ako počnu ogovarati, ne dopustiti im da te uvuku u razgovor.

- Ja se stvarno ne želim baviti drugima.
- Pričekat ćemo da se ta osoba pojavi, da čujemo i njezinu stranu priče.



# NARCISOIDNOSTI, SARKAZMU I ZLOBI.

To su najjadniji od svih sugovornika, prenapuhanoga ega, šuplji iznutra.

Cilj im je postići da se osjećamo loše, tad su sretni.

Ne dopustiti im da nas zagađe svojim otrovom.

Ignorirati njihove riječi i ponašanja.

**Ne dopusti im da te navedu na  
pomisao da s tobom nešto nije u  
redu, da nisi dovoljno dobra.**

Ništa što kažu ne smatraj osobnim. Ne pokušavaj  
im dokazati da si jednako dobra kao oni, da nisu u  
pravu kad ti se smiju zbog nečega.

**Ali najbitnije je:** ne dopusti sebi da se njihove riječi  
ugnijezde u tebi i da te bole. Ne gledaj sebe njihovim  
očima i ne mjeri se njihovim mjerilima. Ti si svoj  
metar, svoja vaga, svoja vlastita bitka i svoj  
vlastiti uspjeh.





# GREBATORIMA I KRADLJIVCIMA ZASLUGA.

To su oni koji imaju uredniju pedagošku dokumentaciju od vaše, iako im rad u razredu vašemu nije ni do koljena. Ali oni napreduju, a vi ne.

To su oni koji ukradu vašu ideju i od nje naprave papirnati projekt koji savršeno dokumentiraju i razglase na sve strane. Vama je trostruka muka: jer su ukrali, jer su unakazili, jer su taj bofl uspješno prodali.

1. Ili trpi i budi nesretna,
2. ili se promijeni (pa i ti počni proizvoditi papirologiju za napredovanje ili šminku ako tije do toga stalo),
3. ili se prestani obazirati i radi dalje onako kako osjećaš da je najbolje i kako tebe najviše veseli.





SVEZNALICAMA  
I ONIMA KOJI NE  
MOGU BEZ  
NADMETANJA.

Ne pokušavajte se nadmetati s njima, preveslat će vas. Oni žele da im kažete otprilike:

*Mora da je jako  
ugodno biti Ti, tako  
pametan, sposoban,  
lijep, sretan...*

Ako baš treba, recite im to, ništa vas ne košta, a onda se okrenite, ne mislite više o njima i potražite bolje društvo.



RAZGOVORIMA  
I  
PRIJEDLOZIMA.

## KONSTRUKTIVAN RAZGOVOR:

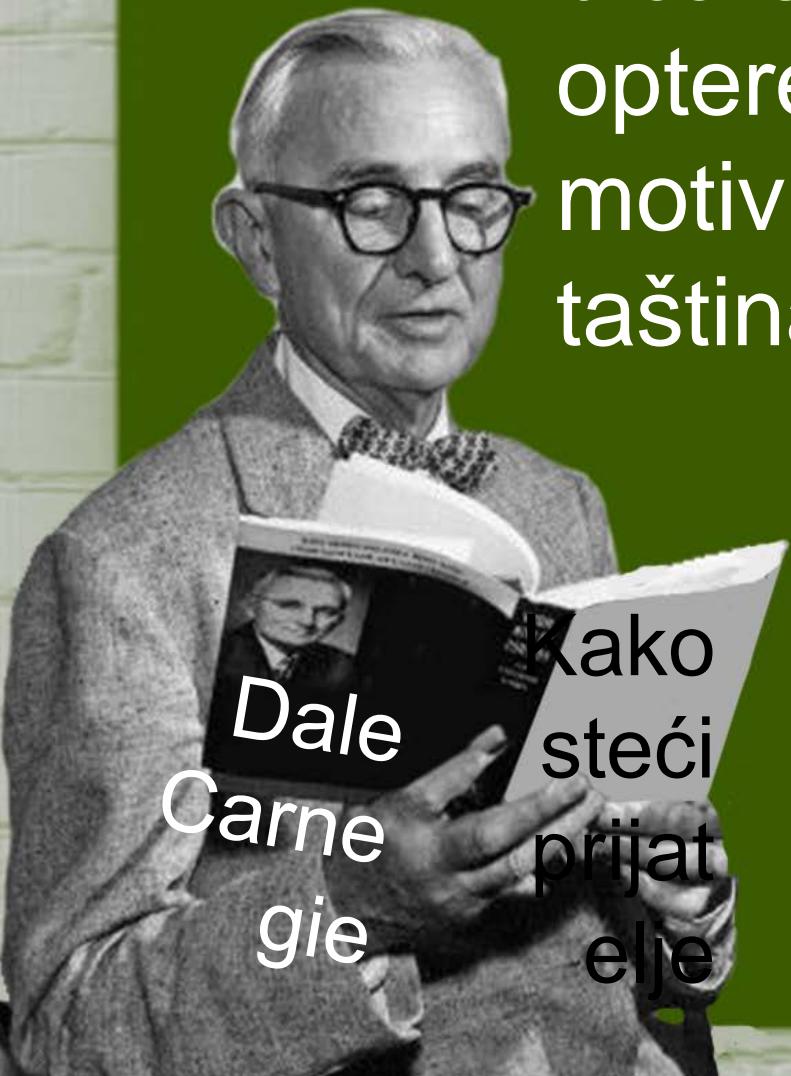
- U tri rečenice sažmi problem.
- Predloži rješenje.
- Reci za koji si dio rješenja spreman preuzeti odgovornost.

# 2. STRATEGIJA OBRANE PROMJENOM STAVA

NE DOPUSTI  
TROVACIMA DA  
TE PREOBLIKUJU.



Ljudi nisu bića logike, nego  
bića emocija, bića  
opterećena predrasudama,  
motivirana ponosom i  
taštinama.



Svaka budala zna  
prigovarati i žaliti se.  
Samo osobe s karakterom  
mogu upravljati sobom te  
svojim emocijama i  
ponašanjima ne trovati  
druge.



INTERNATIONAL INVESTMENT GUIDE: **BEST FUNDS, BEST STOCKS**

MARCH 12 • 2012 EDITION

# Forbes

"THE NEXT MOVE  
CAN'T BE SMALLER  
THAN THE LAST."

—SHELDON ADELSON (POST-MELTDOWN,  
HE'S MADE MORE MONEY THAN ANY OTHER AMERICAN)

## POWER PLAYER

NEAR DEFAULT THREE YEARS AGO, **SHELDON ADELSON** NOW  
DOMINATES CHINESE GAMBLING—AND U.S. POLITICS.  
INSIDE HIS \$25 BILLION COMEBACK.

1. Otrovni ljudi su iznutra ranjeni ljudi, ljudi koje nešto boli. Prihvati ih kao neku vrstu emocionalnih invalidnih osoba. Ne mjeri ih svojim mjerilima.

Izbjegavaj svađu, ne shvaćaj što oni kažu osobno. Ne daj se otrovati i negativno razmišljati: pokušaj razumjeti njihove motive ne ih osuđivati.

Promatraj njihovu dramu kao kazališnu predstavu.

INTERNATIONAL INVESTMENT GUIDE: **BEST FUNDS, BEST STOCKS**

MARCH 12 • 2012 EDITION

# Forbes

"THE NEXT MOVE  
CAN'T BE SMALLER  
THAN THE LAST."

—SHELDON ADELSON (POST-MELTDOWN,  
HE'S MADE MORE MONEY THAN ANY OTHER AMERICAN)

## POWER PLAYER

NEAR DEFAULT THREE YEARS AGO, **SHELDON ADELSON** NOW  
DOMINATES CHINESE GAMBLING—AND U.S. POLITICS.  
INSIDE HIS \$25 BILLION COMEBACK.

2.

Ne toleriraj im u beskraj.

Postavi granice: jasno  
reci što želiš, zatim  
promijeni temu.

Ne razmišljaj o  
problemu, nego o  
rješenju.

INTERNATIONAL INVESTMENT GUIDE: **BEST FUNDS, BEST STOCKS**

MARCH 12 • 2012 EDITION

# Forbes

"THE NEXT MOVE  
CAN'T BE SMALLER  
THAN THE LAST."

—SHELDON ADELSON (POST-MELTDOWN,  
HE'S MADE MORE MONEY THAN ANY OTHER AMERICAN)

## POWER PLAYER

NEAR DEFAULT THREE YEARS AGO, **SHELDON ADELSON** NOW  
DOMINATES CHINESE GAMBLING—AND U.S. POLITICS.  
INSIDE HIS \$25 BILLION COMEBACK.

3.

Ostani svjestan svojih  
emocija, diši duboko.  
Smješkaj se i pokušaj  
vidjeti nešto pozitivno.  
Potrudi se da sam ne  
budeš kao oni.

Ne pravi od njih  
neprijatelje jer će ti se to  
obiti o glavu.

INTERNATIONAL INVESTMENT GUIDE: **BEST FUNDS, BEST STOCKS**

MARCH 12 • 2012 EDITION

# Forbes

"THE NEXT MOVE  
CAN'T BE SMALLER  
THAN THE LAST."

—SHELDON ADELSON (POST-MELTDOWN,  
HE'S MADE MORE MONEY THAN ANY OTHER AMERICAN)

## POWER PLAYER

NEAR DEFAULT THREE YEARS AGO, **SHELDON ADELSON** NOW  
DOMINATES CHINESE GAMBLING—AND U.S. POLITICS.  
INSIDE HIS \$25 BILLION COMEBACK.

4.

Ne umiri u borbi.

Nemoj uludo rasipati  
svoju energiju, čuvaj je  
za ono što je bitno.

## 6 mudrih navika

# EMOCIONALNO INTELIGENTNIH LJUDI

Žive u sadašnjem trenutku, ne prezvakaju neprestano povijest...

Ne rasipaju svoju energiju na nerviranje, svađe, zavisti, ljubomore, optuživanje, kajanje, traženje krivaca...

Proaktivni su, planiraju unaprijed: ne iscrpljuju se rješavajući posljedice nego se pobrinu otklanjati uzroke koji bi mogli dovesti do problema.

Usredotočeni su na pozitivno, optimistični su, a ružne stvari koje im se događaju smatraju lekcijama iz kojih puno toga nauče...

Druže se s pozitivnim ljudima, onima koji ih pune dobrom energijom, nadahnjuju ih i osnažuju...

Uče, rade na svom osobnom razvoju, otvorenii su za promjene, nove ideje, suradnju...

# BERTRAND RUSSELL:



## 10 SAVJETA UČITELJIMA

Ne obeshrabruj one koji su odlučili uspjeti.

*Radije ih usmjерavaj, oblikuj i potiči.*

Ne boj se razmišljati ekscentrično.

*Sva općeprihvaćena mišljenja u početku su bila ekscentrična.*

Ne uvjeravaj snagom svoga autoriteta, nego snagom svojih argumenata.

Više cijeni intelligentno neslaganje nego pasivno klimanje glavom.

*Odgoji ljude, a ne krpe.*

Ni u što ne budi apsolutno siguran.

*Stvari se mijenjaju i mogu se gledati iz različitih kuteva.*

Ne slušaj nekritički nijednu vlast.

*Vlasti se mijenjaju, a tvoj obraz ostaje.*

Budi iskren.

*O onomu što učiš svoje učenike svjedoči svojim primjerom i svojim životom.*

Ne prilagođavaj istinu trenutnim okolnostima.

*Istina na kraju uvijek ispliva na površinu.*

Ne traži od učenika da misle tvojom glavom.

*Imaju svoju. Pomogni im da je nauče koristiti.*

Ne zavidи na sreći onima koji žive u raju za budale.

*Veća je radost je u darivanju nego u primanju.*



 **školska knjiga**

The logo consists of a stylized lowercase 'š' and 'k' enclosed within a square frame. To the right of the logo, the words 'školska knjiga' are written in a bold, white, sans-serif font. The word 'školska' is on one line and 'knjiga' is on the line below it, both underlined.